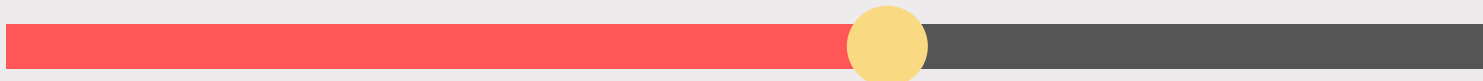


Audiotraining

Saltá a la independencia y
Viví de tu profesión

Guía Práctica n°3:

*Aumentá tu valor personal y económico para
vivir de tu profesión*



@psicopymes

Audiotraing

Saltá a la independencia y
Viví de tu profesión

¿Cuánto

vale

tu tiempo?

Audiotraining

Saltá a la independencia y Viví de tu profesión

Guía Práctica n°3:

Aumentá tu valor personal y económico para vivir de tu profesión

Algunas principios de tener una Consultora propia:

- Tener una consultora es tener una empresa.
- Las empresas se crean para ofrecer un producto o servicio para un segmento de la sociedad que tiene una necesidad específica. De este intercambio, se genera una ganancia.
- Para generar ingresos tenés que tener clientes, y las ventas sirven para tal finalidad. Sin ventas, no hay ganancias.
- Desde el punto de vista de la empresa: Perder tiempo equivale a perder dinero.
- Como fundador/a y líder de tu consultora, tú decides qué hacer con ella: cómo y cuánto hacerla crecer.
- Nadie puede decirte qué servicios ofrecer o cuánto cobrarlo. Es una decisión tuya y de tu marca. ¡Ese es tu poder!
- Es necesario pasar de la función de “ser un profesional independiente” que tiene una profesión a ser el /la dueño/a de tu consultora que genera rentabilidad. Para lograrlo, necesitarás desarrollar nuevas competencias.
- La consultora debe pagarte la vida de tus sueños y ¡no necesitás adaptar tu vida a tu empresa, trabajando 24x7, hasta el agotamiento!. No se trata de trabajar más, sino mejor, y eso también se aprende.
- La rentabilidad de tu empresa depende en gran parte, de tu crecimiento mental, personal y profesional para adquirir nuevas habilidades. ¡De la calidad de tus decisiones, dependen tus resultados!
- Nadie nace siendo “dueño de una consultora”. Ser dueño se aprende y las nuevas habilidades se desarrollan y se entrenan.

Audiotraing

Saltá a la independencia y
Viví de tu profesión

¿Cuánto vale
tu experiencia y
tu conocimiento?

Audiotraing

Saltá a la independencia y Viví de tu profesión

Guía Práctica nº3:

Aumentá tu valor personal y económico para vivir de tu profesión

- **¿Cómo te estás sintiendo hoy con tus ingresos?**

.....

.....

.....

- **¿Estás cobrando lo que querés y/o mereces?**

.....

.....

.....

- **¿Por qué no estás pudiendo generar los ingresos que querés o necesitás? ¿Cuáles son tus obstáculos para lograrlo?**

.....

.....

.....

- **¿Qué necesitás aprender para aumentar tu valor personal?**

.....

.....

.....

- **¿Qué habilidades necesitas desarrollar para aumentar tu valor económico?**

.....

.....

.....

Audiotraing

Saltá a la independencia y
Viví de tu profesión

¿Cuánto
querés
ganar?

Audiotraing

Saltá a la independencia y Viví de tu profesión

Guía Práctica nº3:

Aumentá tu valor personal y económico para vivir de tu profesión

- **¿Cuánto vale tu tiempo?**

.....

.....

.....

- **¿Cuánto vale tu experiencia y conocimiento?**

.....

.....

.....

- **¿En qué perdés tiempo y/o dinero?**

.....

.....

.....

- **¿Desde qué emoción estás cotizando tus servicios? (*miedo, inseguridad, baja autoestima, desconocimiento, confianza, etc*)**

.....

.....

.....

- **¿Qué te hace sentir hablar de dinero y ponerle un valor a tu servicio?**

.....

.....

.....



Hasta acá llegamos con
el Audiotraining
***Saltá a la independencia y
Viví de tu profesión.***

Espero te haya servido para tomar
consciencia de las competencias que
necesitás adquirir para continuar
creciendo y desarrollándote personal y
profesionalmente.

Si querés profundizar más en alguno de
estos temas, conocé el Programa práctico:

**El Salto a la independencia para
selectores de personal freelance**

que te enseña armar tu consultora de
RRHH paso a paso, entrenando las
habilidades que necesitás, para sentirte
seguro/a y con confianza y
¡dar tu salto a la independencia para vivir
de tu profesión!

[CLICK AQUÍ](#)

